


**SOJADIS
EN BREF**

 Président
Jean-Marie Humeau
 Place du Maréchal-Leclerc
 49510 Jallais
 Tél.: 02 41 64 05 58
 www.sojadis.com

3,8 M€
 DE CA 2017

20
 SALARIÉS

20%
 DU CA À L'EXPORT

 MAINE-ET-LOIRE **AUTOMOBILE**

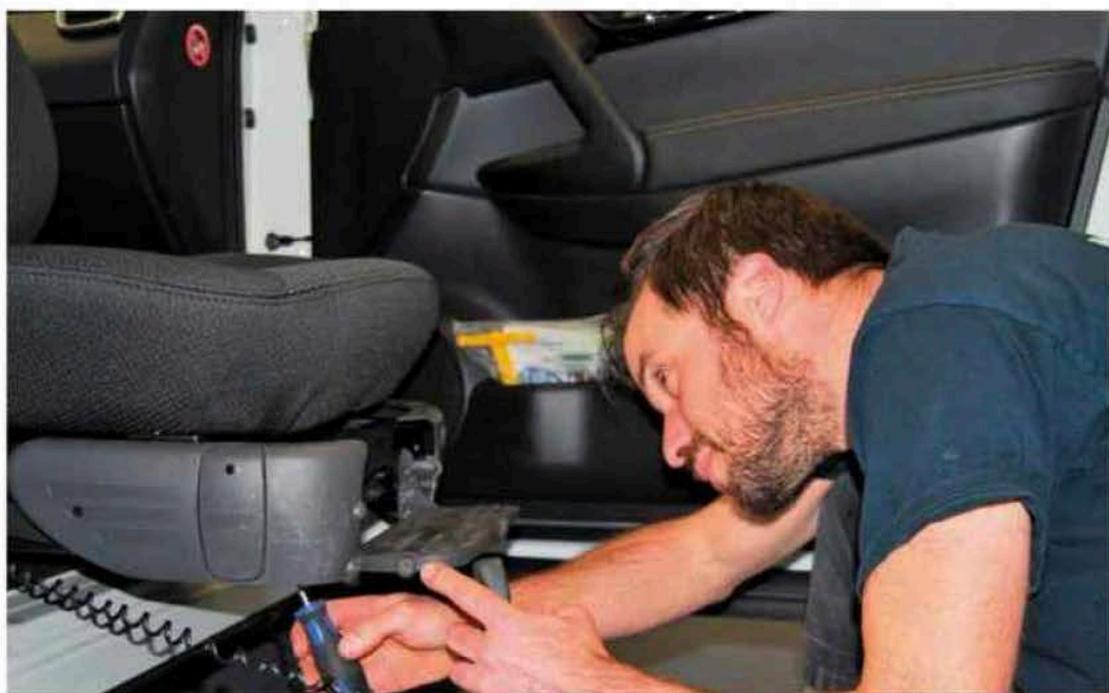
Sojadis souhaite davantage rouler à l'étranger

Olivier Hamard

Avec 20% de son chiffre d'affaires réalisés à l'étranger, Sojadis, à Jallais, veut grandir encore dans son marché de niche : la conception et l'installation d'équipements d'aide à la conduite pour les personnes à mobilité réduite et l'adaptation de véhicules d'auto-école. En 1981, Jean-Marie Humeau, garagiste à Jallais, effectue le montage d'un équipement de conduite pour un client paraplégique. Il devient spécialiste de ce type d'installation mais perçoit aussi que le produit est perfectible. En 1994, il crée alors son propre équipement. Aujourd'hui, Sojadis emploie une vingtaine de personnes, a réalisé 3,8 millions d'euros en 2017 et collabore avec une centaine d'installateurs, dont 35 en France. « Nous travaillons avec une dizaine de sous-traitants de la région, explique Jean-Marie Humeau, président de Sojadis, mais tous nos produits sont conçus, assemblés, contrôlés et testés ici. Et tout est tracé par code-barres. Nous avons beaucoup de concurrents en France mais nous sommes les seuls à installer nos propres équipements. »

S'ouvrir peu à peu au grand export

L'an passé, Sojadis a travaillé avec 19 pays et en octobre, la PME de Jallais tenait un stand au salon internatio-



Tous les équipements de Sojadis sont conçus, assemblés et testés sur le site de Jallais.

nal Santé et Handicap, en Allemagne. Une présence indispensable pour poursuivre sa croissance à l'export : « Le marché hexagonal n'est pas suffisant pour notre évolution, confie Jean-Marie Humeau. Nous voulons maintenant nous renforcer en France et parallèlement atteindre un tiers de notre chiffre d'affaires à l'export d'ici cinq ans. » Actuellement, 20% des équipements de Sojadis sont installés à Jallais, pour des clients dans un rayon d'une centaine de kilomètres. Au-delà, ce sont des installateurs formés qui assurent la mise en place des équipements : « La Belgique et l'Italie sont nos plus importants clients étrangers, mais

nous nous ouvrons peu à peu au grand export, confie Adeline Humeau, fille du fondateur entrée dans l'entreprise il y a 16 ans et sur le point désormais de succéder à son père. Nous renouons aujourd'hui avec le Portugal et nous sommes prêts pour aborder l'Amérique du Sud. Nous avons aussi de bons contacts avec le Japon. Mais cela va se faire progressivement : nous voulons travailler avec des gens proches de leurs clients et nos partenaires étrangers ont aussi besoin de nous voir. » Et pour cela, la PME a en effet élevé en principe une règle simple : chaque installateur vient se former dans l'entreprise sur ses produits avant de les proposer dans sa

région ou son pays. Cette année, un garagiste coréen et un Canadien, entre autres, ont ainsi séjourné à Jallais... Tout en continuant de renforcer sa présence sur le territoire national où elle est leader en aménagement de véhicules d'auto-école, Sojadis lorgne donc de plus en plus vers l'étranger. Avec un bureau en Allemagne depuis déjà plusieurs années et la formation d'installateurs dans de nouveaux pays, la PME veut voir plus loin. Elle assure aussi une veille permanente et a depuis longtemps pris le virage des nouvelles technologies, intégrant de plus en plus de systèmes connectés dans ses produits. ■